FINANCE
canvas

azienda

data

partecipanti

KEY PARTNERS

Quali sono i partner esterni fondamentali per soddisfare le esigenze dei finanziatori?

KEY PROCESS/ACTIVITIES

Quali attività chiave richiede la nostra proposta di valore? (controllo di gestione, pianificazione finanziaria, controllo dei circolante ecc.)

KEY RESOURCES

Di quali risorse chiave abbiamo bisogno per soddisfare le esigenze dei nostri finanziatori?
(risorse umane qualificate, software, consulenti ecc.)

VALUE PROPOSITION

Qual è il valore della nostra azienda?

Quali sono le performance economico-finanziarie della nostra azienda?

Che cosa si aspettano da noi le diverse tipologie di finanziatori?

Abbiamo una strategia chiara di crescita?

Abbiamo una governance strutturata?

Abbiamo un management qualificato?

Abbiamo un sistema di pianificazione e controllo efficace?

RELATIONSHIP

Come ci prendiamo cura e rafforziamo le relazioni con i nostri finanziatori?

CHANNELS/BENEFIT

Attraverso quali "canali" raggiungiamo i i nostri finanziatori?

STAKEHOLDER FINANZIARI

Quali soggetti finanziano o vogliamo che finanzino la nostra impresa?

Proprietari

Banche

Investitori di capitale di rischio

Investitori di capitale di debito

Mercato dei capitali